

Losada intenta combatre el que ell anomena la societat neofeudal



Vivim en l'edat d'or del *pensament patrocinat*. Des de l'inici de la crisi, el neoliberalisme s'ha acreditat com un corsari de la veritat, i tothom qui en discrepi és tiudit de pervers, perillós i inútil. Anton Losada pensa diferent. En aquest llibre es troben rics i pobres, guanyadors i perdedors, afavorits i desfavorits. Ni la crisi pressuposa una

desgràcia inevitable, ni les coses succeixen perquè sí. Losada afirma que les coses succeixen perquè algú hi surt guanyant; sempre queda un altre remei i sempre existeixen alternatives a les politiques de sofriment massiu que ens presenten com les úniques possibles.

La resi central és clara i senzilla:

els rics han sabut convertir la

crisi en una oportunitat política per subvertir el model de les societats del benestar. L'autor busca explicar per què els rics van guanyant, però també intenta explicar que no té per què ser així, ni és l'única opció disponible.

Antón Losada (Xove, Lugo, 1966) és professor titular de Ciència Política a la Universitat de Santiago. Doctor Europeu en Dret, màster en gestió pública per la UAB i politòleg. Va començar en el periodisme com a guionista a RNE, TVE

i TVG. Com a articulista va treballar a *La Voz de Galicia*, a *Diario 16* i a *El País*. Actualment és analista de la Cadena Ser, escriví per *El Periódico i eldiario.es* i col·labora en diversos programes de televisió de Telecinco i Cuatro. És autor de *La política del mar. Políticas públicas y autonomía. El caso de la pesca gallega*, també de *Piratas de lo público* i de nombrosos articles i estudis acadèmics sobre polítiques públiques, gestió pública, federalisme i nacionalisme.

amb èxit. En definitiva es tracta d'un llibre pràctic per a petites i mitjanes empreses que està disponible a les principals llibreries el proper 6 d'abril. Rafa Olano, autor del primer llibre sobre màrqueting digital per a exportadors, és director de Loft & Co, una agència de màrqueting i comunicació amb seu a Barcelona, responsable del taller Exportació 2.0 del programa Exportar para crecer i professor d'ESADE.

Màrqueting digital per a pimes exportadores i emprenedors



Les exportacions creixen en la majoria de països del món a mesura que el món es va globalitzant. En el cas espanyol van créixer un 0,9% en els vuit primers mesos del 2014 respecte al mateix període de l'any anterior, marcant un nou màxim històric des del començament dels registres.

No obstant això, el percentatge multiitud d'unes semigranutes

per aconseguir l'exit fora de les nostres fronteres. I aquest és, precisament, l'objectiu principal d'aquest llibre, el fet d'acompanyar la pime i a l'emprenedor en la difícil tasca de l'exportació digital, o "Exportació 2.0". Aquesta obra no només posa al nostre abast les diferents fonts sinó que ens ajuda a transitar per aquest apassionant conjunt d'unes dificultats per facilitar l'obertura de la nostra empresa als mercats extiors

En aquest context que estem vivint d'opportunitat i dificultat, el màrqueting digital ofereix multitud d'unes semigranutes